

MANATTAN PAVOT

ALTERNANCE DEVELOPPEUR WEB

manattan.pavot@outlook.fr

in /manattanpavot

06 36 09 78 62

📍 habite à CROIX, Permis B

PROFIL PERSONNEL

Polyvalent et fort d'une expérience professionnelle variée, je dispose d'une sensibilité artistique et plurielle qui me permet d'apporter une vision innovante autour des projets de l'entreprise.

COMPÉTENCES

HARD SKILLS

- Développement mobile SWIFTUI
- Adobe InDesign
- Suite Office PowerPoint, Word, Excel
- CRM et ERP type SAP, Prestashop, Périclès
- Cloud
- Partage de fichiers
- Divers: Mac, Windows, IOS, Androïd

SOFT SKILLS

- Compétences opérationnelles, à l'aise avec les outils commerciaux
- Esprit d'équipe et travail autonome
- Capacité à travailler sous pression et à exécuter plusieurs tâches à la fois

CENTRES D'INTERÊTS

- Passionné de musique (métal, poprock, rock, rap)
- Joue de la guitare, basse, batterie et maîtrise de logiciel de mixage (Garage Band)
- Jeux vidéos RPG (The Witcher III, Dofus, Skyrim, Diablo III, ...)
- Doubleur officiel de la chaîne Youtube Talon d'Achille

ÉDUCATION

Formation Apple Foundation Program - Découverte du développement via SWIFTUI Simplon - mars 2021 (1 mois)

Licence Métiers du Marketing Opérationnels, Major de promotion CFC Sup', Saint-Jude, 2018

BTS Négociation Relation Client, Lycée Paul Hazard, 2017

Baccalauréat Sciences et technologies du Design et des Arts Appliqués, Mention Assez Bien, E.S.A.A.T. 2013

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Nordnet, Chargé de relations commerciales

JUILLET 2019 - DECEMBRE 2020

- Traitement des appels entrants afin de vendre les solutions internet propre à la marque Nordnet
- Mise en place de campagnes d'appels sortants visant à renforcer la marque auprès de prospects qualifiés

Boulanger.Pro, Commercial sédentaire

SEPTEMBRE 2018 - MAI 2019

- Traitement des appels entrants, veiller à la satisfaction client
- Mise en place de campagnes d'appels sortants auprès d'une cible professionnel

La Voix du Nord, Attaché commercial (alternance)

SEPTEMBRE 2017 - SEPTEMBRE 2018

- "Raid étudiant" visant à intégrer des étudiants au sein d'un pôle de téléprospection pour le jeu Trucmuche"
- Management d'une équipe commerciale terrain
- Gestion et accompagnement des dépositaires de presse

Laforêt, Prospect immobilier (stage d'étude)

2015 - 2017 (16 SEMAINES)

Carrefour, Hôte de caisse (contrat étudiant)

AOUT 2013 - SEPTEMBRE 2017